

# Représentant pharmaceutique

## Qui est-il ?

Il fait la liaison entre son entreprise et les professionnels du secteur de la santé tels que les médecins et les pharmaciens. Il les informe notamment sur l'innocuité et sur les indications des médicaments ainsi que sur toute autre question, comme les modalités de remboursement. Essentiellement, il fait la promotion des produits pharmaceutiques. Il offre aussi d'autres services de l'entreprise, tels que des programmes d'aide aux patients.

En début de carrière, il fait la promotion et vend, aux pharmaciens et aux médecins généralistes, des produits destinés au grand public tels que des médicaments pour soulager le rhume ou la grippe. En général, il poursuit sa carrière au sein de l'entreprise comme représentant auprès des médecins spécialistes. Ensuite, il peut se spécialiser dans les traitements ou pour les médicaments des maladies plus pointues telles que le cancer ou le VIH. Aussi, il peut se tourner vers des emplois d'ordre plus administratif : en formation, en recherche de marchés et en marketing.

## Que fait-il ?

- Il présente les molécules et informe les clients des avantages et des profils d'innocuité
- Il cible les besoins des clients en maîtrisant l'objectif thérapeutique des produits
- Il se tient au courant des développements de la science en effectuant des recherches, en assistant à des séminaires et en suivant des formations
- Il prépare et organise des sessions de formation pour les professionnels de la santé



### Quelle formation a-t-il ?

Il possède minimalement un baccalauréat en sciences de la vie, en administration des affaires option marketing, en commerce ou en finances. Cependant, la formation scientifique est un atout. Un MBA peut parfois être exigé.

### Quelles sont ses principales aptitudes et ses qualités ?

- Il possède une bonne capacité d'apprentissage
- Il démontre des aptitudes pour la vente
- Il a le sens des affaires
- Il a de l'entregent et une bonne écoute
- Il est autonome et débrouillard
- Il a le sens de l'organisation

### Combien gagne-t-il ?

Au départ son salaire moyen annuel se situe entre 45 000 \$ et 50 000 \$. Certains avantages tels qu'une voiture de fonction, des bonus et autres peuvent lui être octroyés selon les compagnies.

### Quelles sont ses conditions de travail ?

Puisqu'il a des objectifs hebdomadaires à rencontrer, son horaire de travail est flexible et variable.

Il travaille en moyenne 45 heures par semaine. Il peut, à l'occasion, travailler certains soirs.

En général, il travaille seul et visite des cliniques, des cabinets médicaux, des hôpitaux et des pharmacies.

### Où travaille-t-il ?

- Dans les entreprises pharmaceutiques
- Dans les entreprises de biotechnologies

**Pour en savoir plus :** [www.passionnetesneurones.com](http://www.passionnetesneurones.com)